

ПОСЛОВНИ ПЛАН
-Назив пословне идеје-

Основни подаци о подносиоцу пријаве

Име и презиме	
ЈМБГ	
Адреса	
Телефон	
Е-маил	
Занимање	
Формално образовање	
Релевантно знање и искуство	

Сажетак пословног плана

Представите се. Укратко опишите Ваше производе/услуге. Зашто желите започети овај посао? Шта су Ваша очекивања? Ко ће купити Ваш производ/услугу? Да ли Ваша пословна идеја има потенцијал? Зашто сматрате да Ваша идеја може постићи успјех?

Савјет: Сажетак пословног плана напишите на крају, односно након што испуните остала поглавља пословног плана.

Напомена: Максимално једна страница А4 формата

Опис производа/услуге

Опишите Ваш производ/услугу и опишите коју ће вриједност створити за клијенте. Је ли ваш производ/услуга нов на тржишту? Да ли већ постоје слични производи/услуге? Зашто је Ваш производ/услуга другачији од других? Како ћете произвести Ваше производе/услуге?

Напомена: Максимално једна страница А4 формата

Техничко – технолошки процес

Како се одвија процес производње или пружања услуга? Које сировине/материјали и опрема су Вам потребни? Који су капацитети опреме, које су норме у производњи. (Овдје наведите све податке које ћете користити као улазне податке у финансијској анализи, код прорачуна прихода и трошкова)

Напомена: Максимално пола странице А4 формата

Тржиште и купци

Ко су Ваши клијенти? Којем профилу купаца су намјењени Ваши производи/услуге? Зашто ће они куповати ваш производ/услугу? Колико је велико Ваше тржиште? Колико имате потенцијалних купаца? Навести проценат укупног тржишта који сматрате да ће те заузети и објаснити како сте дошли до тог процента. Овде је потребно навести број потенцијалних купаца који су заинтересовани за Ваш производ и објаснити како сте дошли до тог броја

Напомена: Максимално једна страница А4 формата

Добављачи

Које сировине/материјали и опрема су Вам потребни? Како ћете набавити материјале и опрему потребне за Ваш производ/услугу? Ко су ваши добављачи? Да ли постоје доступни добављачи у БиХ или је потребно увозити материјале и опрему?

Напомена: Максимално пола странице А4 формата

Конкуренција

Ко су Ваши конкуренти? Какви су њихови производи? Упоредите квалитет и цијену производа конкурента са вашим производом. У чему мислите да ћете бити бољи од конкуренције?

Напомена: Максимално пола странице А4 формата

СВОТ анализа

Јаке стране	Слабе стране
Прилике	Пријетње

СВОТ анализа треба да садржи одговоре на сљедећа питања: Које су предности и недостаци Ваше будуће компаније (унутрашњи фактори)? Које су шансе и пријетње Вашој будућој компанији (спољни фактори)?

Маркетинг и продаја

Како ће Ваши клијенти сазнати за Ваш производ/услугу? Које ћете инструменте/средства употријебити да дођете до Ваших клијената? (промоција, медији, рекламе, панои, итд.)

Ко ће вршити стварну продају производа? Хоћете ли продавати и вршити доставу директно до купца? Или ћете користити трговце на мало или на велико?

Напомена: Максимално пола странице А4 формата

Организациона структура

Хоћете ли покренути бизнис сами или ћете радити са другима? Која ће бити Ваша улога у бизнису? Ако имате чланове тима, шта ће бити њихова улога? Објасните како ћете овај бизнис направити успјешним. Која врста стручности и вјештина је потребна за бизнис? Како ћете добити ову експертизу и вјештине? Да ли ћете требати запослити људе са адекватном експертизом да би учинили Ваш бизнис успјешним?

Напомена: Максимално пола странице А4 формата

ФИНАНСИЈСКИ ПЛАН

Структура инвестиције

Наведите шта вам је од основних и обртних средстава потребно за започињање пословања.

Основна средства (Земљиште, грађевински објекти, опрема, алат и инвентар)

р.б.	Опис	Количина	Цијена по јединици	Укупан износ
Укупна вриједност основних средстава				

Обртна средства (Репроматеријал-сировина, рефинансирање дуга, итд.)

р.б.	Опис	Количина	Цијена по јединици	Укупан износ
Укупна вриједност основних средстава				

Извори финансирања

Наведите из којих извора ћете обезбједити неопходна основна и обртна средства

Ставке	Износ	Извори финансирања			
		Кредит	Властина сред.	Остало	Учешће (%)
Основна средства:					
Обртна средства:					

План расхода

Трошкови материјала (на годишњем нивоу)

р.б.	Опис	Количина	Цијена по јединици	Укупан износ
	Укупни трошкови			

Трошкови производних услуга (трошкови везани за спољне услуге у производњи - на годишњем нивоу)

р.б.	Опис	Износ (у КМ)
	Укупни трошкови	

Амортизација

р.б.	Опис	Вриједност (у КМ)	Вијек трајања (у год.)	Годишња амортизација (Вриједност/вијек трај.)
	Грађевински објекат			
	Опрема			
	Алат и инвентар			
	Укупно			

Трошкови плата и пореза и доприноса (на годишњем нивоу)

р.б.	Радно мјесто	Број радника	Бруто плата	Порези и доприноси (31.5% од бруто плате)	Нето плата
	<i>I</i>	<i>II</i>	<i>III</i>	$VI=III*31.5\%$	$V=III -VI$
	Укупни трошкови				

План продаје и прихода

Планирана продаја (за годину почетка Пројекта)

Производи	Количина	Цијена производа	Приход од продаје
Укупно:			

Планирана продаја по годинама (количина)

Производи	I година	II година	III година

Планирани приходи по годинама

Приходи	I година	II година	III година
Од продаје производа			
Остали планирани приходи			
Укупно			

Планирани биланс успјеха

Планиране ставке биланса успјеха	Године трајања пројекта		
	I година	II година	III година
Приходи од продаје			
Остали приходи			
Укупни приходи			
Трошкови материјала			
Трошкови производних услуга			
Амортизација			
Нето плате			
Порези и доприноси			
Остали трошкови			
Камата			
Укупни расходи			
БРУТО ДОБИТ			
Порез на добит 10%			
НЕТО ДОБИТ			
<i>Учешће нето добити у приходу= Нето добит/Приход*100</i>			
<i>Принос на уложена средства=Укупна средства/Нето добит*100</i>			
<i>Коефицијент ефикасности=Укупан приход/Укупан расход</i>			

Планирани ток готовине

Планиране ставке тока готовине	Године трајања пројекта		
	I година	II година	III година
А. УКУПНИ ПРИМИЦИ			
Прилив од купаца			
Властита средства- власника			
Кредитни приливи			
Прилив од продаје некретнине, опреме			
Остали приливи			
Б. УКУПНИ ОДЛИВИ			
Трошкови сировина			
Трошкови производних услуга			
Нето плате			
Порези и доприноси			
Остали трошкови			
Камата			
Улагања у обртна средства			
Улагања у основна средства			
Ц. НЕТО ПРИМИЦИ (А-Б)			
Д. Готовина на почетку периода			
Е. ГОТОВИНА НА КРАЈУ ОБРАЧ. ПЕРИОДА (Ц+Д)			
Кумулатив примици			